



ACADEMIE DES LEADERS

ADL

L'INSTITUT QUI REND LA VIE DES
ENTREPRENEURS PLUS SIMPLE

Academie des leaders

L'Académie Des Leaders de Sigma Conseil est plus qu'un simple programme de formation ; c'est une expérience transformatrice conçue pour éveiller le génie entrepreneurial en vous et affiner votre leadership. En vous immergeant dans notre cycle de formation de 16 jours, vous accéderez à des enseignements pratiques et à des outils sur mesure, conçus pour vous propulser vers le succès tant sur le plan personnel que professionnel.

Ce Que Vous Vivrez

Imaginez diriger une entreprise non seulement prospère pour vous mais aussi indispensable pour vos clients. Une entreprise où votre équipe est motivée, où les systèmes fonctionnent à la perfection avec ou sans votre présence. Imaginez être cet entrepreneur confiant, dont la notoriété et l'efficacité dépassent toute concurrence.

Pourquoi L'Académie Des Leaders ?

- Un Business Générateur de Profits : Découvrez des stratégies éprouvées pour augmenter vos ventes et votre rentabilité.
- Un Système de Marketing Efficace : Apprenez à créer un marketing qui vend, captivant et convertissant.
- Une Équipe Motivée : Cultivez une culture d'entreprise qui inspire l'énergie et la motivation.
- Une Notoriété Inébranlable : Bâissez une marque forte pour une visibilité et une reconnaissance incontestées.



Nos Engagements

- **Mission** : Créer un réseau de leaders visionnaires, des ambassadeurs de changement positif dans le monde des affaires.
- **Vision** : Contribuer à l'émergence d'une nouvelle génération de leaders équipée d'outils pratiques, de stratégies puissantes et de compétences uniques.

Academie des leaders

Programme

Sur un cycle de 16 jours, répartis en huit formations de deux jours chacune, les participants seront immergés dans un environnement d'apprentissage intensif axé sur le développement de compétences clés pour le succès professionnel et personnel. Au programme :

- **Coaching du Leader (2 jours)** : Développez votre leadership pour guider avec inspiration.
- **Communiquer, persuader et convaincre (2 jours)** : Maîtrisez l'art de l'influence positive.
- **Les techniques du management du cerveau (2 jours)** : Appliquez les neurosciences pour un management efficace.
- **Parlez en public comme un jeu d'enfants (2 jours)** : Devenez un orateur captivant.
- **La programmation Neurolinguistique appliquée aux dirigeants (2 jours)** : Renforcez votre efficacité avec la PNL.
- **Le Coaching des équipes au quotidien (2 jours)** : Optimisez la performance de votre équipe.
- **L'intelligence financière dans les affaires (2 jours)** : Prenez des décisions financières éclairées.
- **Boostez vos affaires et vos profits en 90 jours (2 jours)** : Accélérez votre croissance et maximisez vos profits.

Qui Devrait Participer ?

L'Académie Des Leaders est ouverte à tous ceux qui aspirent à :

- Maîtriser les compétences clés pour dynamiser leur business.
- Devenir une référence incontournable dans leur secteur.
- Doubler leur efficacité avec moins d'effort.
- Se positionner comme un expert reconnu par leurs clients.
- Exercer une influence significative et positive.
- Transformer leur entreprise en une puissante machine à vendre.

Déroulement

16 jours de formation répartis sur 8 mois, complétés par 10 séances de coaching.

Coaching du Leader

La formation "Coaching du Leader" est conçue pour ceux qui aspirent à devenir des leaders transformationnels, capables d'inspirer et de motiver leurs équipes vers la réalisation de visions ambitieuses. À travers cette formation, vous découvrirez comment adopter une attitude mentale positive, élément clé du leadership efficace, et comment élaborer un plan stratégique personnel pour les cinq prochaines années. Cette formation est un voyage vers la découverte et l'amplification de votre potentiel de leader, vous équipant des outils nécessaires pour devenir un leader qui fait la différence.

Objectifs pédagogiques :

1. Comprendre les qualités et comportements d'un grand leader transformationnel.
2. Maîtriser les 10 piliers de l'attitude mentale positive pour un leadership efficace.
3. Élaborer un plan stratégique personnel de vie sur 5 ans, aligné sur vos objectifs de leadership.

Programme :

- Introduction au Leadership Transformationnel : Découverte des caractéristiques qui définissent les grands leaders et comment ils inspirent le changement positif au sein de leurs organisations.
- Les 10 Piliers de l'Attitude Mentale Positive :
 - Optimisme : Cultiver une vision positive de l'avenir.
 - Confiance : Renforcer la confiance en soi et dans son équipe.
 - Persévérance : Ne pas céder face aux obstacles.
 - Empathie : Comprendre et valoriser les perspectives des autres.
 - Communication : Améliorer les compétences de communication pour un leadership plus efficace.
 - Gestion du stress : Techniques pour rester calme et réfléchi dans toutes les situations.
 - Motivation : Inspirer et motiver les autres vers des objectifs communs.

Coaching du Leader

- Prise de décision : Améliorer la capacité à prendre des décisions judicieuses.
- Créativité : Encourager l'innovation et la pensée créative.
- Planification : Développer des compétences en planification stratégique et en gestion du temps.
- Élaboration d'un Plan Stratégique Personnel de Vie sur 5 ans : Guide étape par étape pour définir vos objectifs personnels et professionnels, identifier les stratégies pour les atteindre et établir un plan d'action.

Durée de la formation :

2 jours

Communiquer, persuader et convaincre

La formation "Communiquer, persuader et convaincre" offre une exploration approfondie des techniques de communication avancées, comme la communication hypnotique, pour améliorer significativement l'efficacité de la communication. Elle enseigne également comment décoder le langage corporel, renforcer les compétences en négociation et utiliser le NeuroMarketing pour booster le business. C'est un guide crucial pour ceux désirant influencer positivement leurs interactions personnelles et professionnelles.

Objectifs pédagogiques :

1. Apprendre à utiliser les techniques modernes de la communication pour obtenir des résultats supérieurs.
2. Acquérir la compétence de décoder le langage corporel efficacement.
3. Maîtriser les stratégies de négociation, persuasion et influence.
4. Comprendre comment le NeuroMarketing peut booster votre business.

Programme :

- Les Fondements de la Communication Hypnotique : Introduction aux principes et techniques pour une communication qui transcende les méthodes traditionnelles, permettant de captiver et d'engager l'auditoire efficacement.
- Décodage Rapide du Langage Corporel : Techniques pour lire et interpréter les signaux non verbaux, offrant un avantage dans la communication et la compréhension des autres.
- Stratégies Avancées de Négociation et Persuasion : Méthodes et tactiques pour persuader et influencer les décisions, en s'appuyant sur des principes psychologiques et comportementaux.
- Application du NeuroMarketing dans le Business : Exploration de comment les connaissances en neurosciences peuvent être utilisées pour améliorer les stratégies marketing, augmenter les ventes, et maximiser les profits.

Durée de la formation :

2 jours

Les techniques du management du cerveau

La formation "Les techniques du management du cerveau" plonge les participants dans les méthodes avancées de développement cognitif pour améliorer la lecture, la concentration, la mémorisation, et la créativité. Vous découvrirez la superlecture, qui peut tripler votre vitesse de lecture et de compréhension, les techniques du Quantum Memory pour renforcer votre concentration et votre capacité de mémorisation, et l'utilisation du Mind Mapping pour libérer votre potentiel créatif. Cette formation est essentielle pour toute personne cherchant à optimiser son efficacité intellectuelle et à exploiter pleinement les capacités de son cerveau dans un contexte professionnel ou personnel.

Objectifs pédagogiques :

1. Apprendre la technique de la superlecture pour améliorer significativement la vitesse de lecture et de compréhension.
2. Cultiver une mémoire et une concentration améliorées à travers les techniques du Quantum Memory.
3. Développer la créativité et la capacité de résolution de problèmes avec le Mind Mapping.

Programme :

- La Superlecture : Techniques et exercices pratiques pour augmenter rapidement votre vitesse de lecture tout en améliorant la compréhension du texte, vous permettant de gérer plus efficacement les informations.
- Quantum Memory : Introduction aux méthodes pour booster votre mémoire et concentration, y compris les stratégies de visualisation et d'association pour retenir des informations complexes.
- Créativité avec le Mind Mapping : Apprendre à utiliser les cartes mentales pour structurer les pensées, générer des idées innovantes, et améliorer la planification et l'organisation.

Durée de la formation :

2 jours

Parlez en public comme un jeu d'enfants

La formation "Parlez en public comme un jeu d'enfants" est conçue pour transformer la peur de parler en public en une expérience agréable et maîtrisée. Grâce à des techniques professionnelles, cette formation couvre comment parler en public de manière efficace, se libérer du trac en exploitant le pouvoir de la physiologie et la méthode "CEC" (Confiance, Énergie, Conviction), et utiliser les techniques théâtrales pour améliorer la maîtrise de l'espace et de la posture. Que vous soyez un professionnel cherchant à améliorer vos présentations ou quelqu'un qui souhaite gagner en confiance, cette formation vous équipera des outils nécessaires pour captiver votre auditoire avec aisance.

Objectifs pédagogiques :

1. Maîtriser l'art de parler en public de manière professionnelle.
 2. Surmonter le trac par des techniques basées sur la physiologie et le mix "CEC".
 3. Appliquer des techniques théâtrales pour améliorer la posture et la gestion de l'espace.
-

Programme :

- Professionnalisme en Public : Techniques pour structurer et livrer des discours captivants, renforçant l'impact de votre message.
 - Surmonter le Trac : Stratégies pour gérer l'anxiété et le stress liés à la prise de parole, incluant des exercices de respiration, de visualisation positive, et des astuces pour augmenter la confiance en soi.
 - Techniques Théâtrales pour Orateurs : Utilisation de méthodes empruntées au théâtre pour contrôler l'espace scénique, adopter des postures qui communiquent la confiance et l'ouverture, et engager physiquement l'auditoire.
-

Durée de la formation :

2 jours

La programmation Neurolinguistique appliquée aux dirigeants

La formation "La programmation Neurolinguistique appliquée aux dirigeants" vise à doter les leaders des compétences de la PNL pour analyser les styles de personnalités, influencer le subconscient avec des questions créatives, et imiter les stratégies de succès. Elle enseigne l'utilisation des métaprogrammes pour une communication efficace, l'emploi des affirmations pour encourager un état d'esprit positif, et la modélisation du succès pour intégrer les pratiques des personnes prospères, améliorant ainsi l'impact et l'efficacité du leadership.

Objectifs pédagogiques :

1. Maîtriser la compréhension des styles de personnalités à travers les métaprogrammes de la PNL.
 2. Utiliser les affirmations pour influencer positivement le subconscient et favoriser le succès.
 3. Apprendre à modéliser le succès pour adopter et adapter les stratégies des personnes à succès dans n'importe quel contexte.
-

Programme :

- Maîtrise des Métaprogrammes : Techniques pour identifier et comprendre les modèles de pensée qui guident les comportements, permettant une communication et une influence plus efficaces.
 - Le Pouvoir des Affirmations : Comment formuler des questions qui guident le subconscient vers des réponses génératrices de succès, renforçant un état d'esprit positif et orienté vers l'accomplissement.
 - Modélisation du Succès : Stratégies pour analyser et répliquer les comportements, les habitudes et les croyances des individus réussis, permettant d'intégrer des pratiques éprouvées dans votre propre parcours vers le succès.
-

Durée de la formation :

2 jours

Le Coaching des équipes au quotidien

Le Coaching des équipes au quotidien" est une formation destinée aux managers et leaders souhaitant transformer leur approche managériale en adoptant le rôle de Manager Coach. Cette transition vise à créer des environnements de travail où la communication, l'implication et l'efficacité ne sont pas seulement encouragées mais intégrées dans la culture quotidienne de l'équipe. Les participants apprendront à utiliser une boîte à outils de Management Transformationnel pour favoriser le développement et la performance de leurs équipes, en se concentrant sur la création du système "EQUIPE" : Équipe Qualifiée, Unique, Impliquée, Performante et Efficace.

Objectifs pédagogiques :

1. Transformer le rôle du manager en celui d'un Manager Coach pour un impact positif sur l'équipe.
2. Maîtriser l'utilisation d'outils de Management Transformationnel pour développer les compétences et la motivation de l'équipe.
3. Créer et maintenir une équipe "EQUIPE" : qualifiée, unique, impliquée, performante et efficace.

Programme :

- De Manager Traditionnel à Manager Coach : Comprendre la différence entre les deux rôles et les avantages d'adopter une approche de coaching dans la gestion d'équipe.
- Boîte à Outils du Management Transformationnel :
 - Communication efficace : Techniques pour améliorer l'écoute active, la feedback constructif et la résolution de conflits.
 - Développement des compétences : Stratégies pour identifier et cultiver les talents au sein de l'équipe.
 - Motivation et engagement : Méthodes pour renforcer l'engagement et la motivation de l'équipe.
- Création du Système "EQUIPE" :
 - Équipe Qualifiée : Techniques pour le recrutement, la formation continue et le développement professionnel.
 - Unique : Valoriser la diversité et encourager l'innovation.

Le Coaching des équipes au quotidien

- Impliquée : Créer un sentiment d'appartenance et d'importance au sein de l'équipe.
 - Performante et Efficace : Mettre en place des indicateurs de performance clairs, encourager l'auto-évaluation et la gestion du temps.
-

Durée de la formation :

2 jours

L'intelligence financière dans les affaires

La formation "L'intelligence financière dans les affaires" est spécialement conçue pour les entrepreneurs et les professionnels désireux d'atteindre l'indépendance financière et de maximiser leur potentiel de revenus. À travers une compréhension approfondie des 10 lois de l'indépendance financière, cette formation vous guide dans l'élaboration d'un plan structuré en trois étapes vers la liberté financière. Vous apprendrez également à conditionner votre système nerveux pour favoriser l'abondance et adopter des comportements financiers sains. En plus, le cours se concentre sur le développement de dix habitudes de succès et sur la création de systèmes de revenus multiples pour une prospérité durable.

Objectifs pédagogiques :

1. Comprendre et appliquer les 10 lois de l'indépendance financière.
2. Élaborer et mettre en œuvre un plan en trois étapes vers la liberté financière.
3. Conditionner le système nerveux pour favoriser une mentalité d'abondance.
4. Développer dix habitudes de succès pour une gestion financière efficace.
5. Créer et gérer des systèmes de revenus multiples pour accroître la sécurité financière.

Programme :

- Les 10 Lois de l'Indépendance Financière : Exploration des principes fondamentaux pour bâtir et maintenir la richesse.
- Plan de 3 Étapes vers la Liberté Financière :
 - Étape 1 : Évaluation financière personnelle et définition des objectifs.
 - Étape 2 : Stratégies d'investissement et de diversification des revenus.
 - Étape 3 : Planification de la retraite et gestion du patrimoine.
- Conditionnement pour l'Abondance : Techniques pour développer une mentalité positive vis-à-vis de l'argent et éliminer les croyances limitantes.
- 10 Habitudes de Succès Financier : Habitudes quotidiennes pour améliorer la gestion financière et la prise de décision.

L'intelligence financière dans les affaires

- Développement de Systèmes de Revenus Multiples : Identification d'opportunités d'investissement et création de sources de revenus passifs et actifs.
-

Durée de la formation :

2 jours

Boostez vos affaires et vos profits en 90 jours

La formation "Boostez vos affaires et vos profits en 90 jours" est spécialement conçue pour les entrepreneurs et les dirigeants d'entreprise qui cherchent à transformer radicalement leur approche commerciale. En se concentrant sur une planification stratégique sur 90 jours, cette formation détaille les étapes cruciales pour convertir une entreprise en une véritable machine génératrice de ventes. De plus, elle met en lumière l'utilisation efficace du business networking comme levier pour multiplier les clients sans efforts supplémentaires, offrant ainsi une approche novatrice pour accélérer la croissance et maximiser les profits.

Objectifs pédagogiques :

1. Maîtriser la planification des affaires sur 90 jours pour une croissance rapide.
2. Appliquer les 6 étapes clés pour transformer son entreprise en une machine à générer des ventes.
3. Utiliser le business networking pour augmenter sa base de clients de manière efficace.

Programme :

- Planification à 90 Jours : Établir des objectifs clairs pour stimuler la croissance rapide.
- Transformation en Machine de Ventes :
 - Vision et objectifs de vente clairs.
 - Optimisation des opérations pour l'efficacité.
 - Stratégies marketing pour plus de visibilité.
 - Conversion efficace des prospects.
 - Analyse de performance et ajustements.
 - Leadership et motivation d'équipe.
- Business Networking Efficace : Techniques pour bâtir un réseau professionnel qui génère des opportunités d'affaires.

Durée de la formation :

2 jours

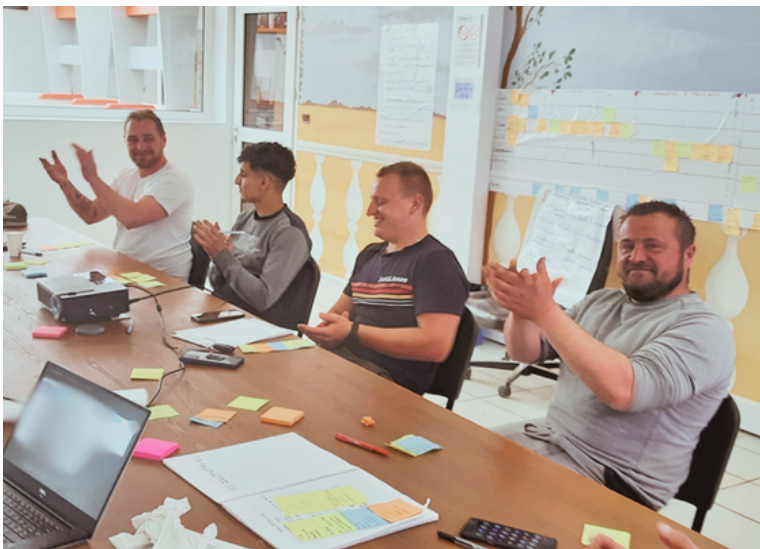
Votre investissement

Quel est le coût de ce cycle de formation ?

Seulement 9900 euros HT pour 16 jours de formation et 10 séances de coaching.

100% satisfaction garantie

Nous sommes tellement convaincus que la qualité et la performance des produits de Sigma Conseil répondront à vos besoins, que nous vous rembourserons si vous n'êtes pas complètement satisfait.



TEMOIGNAGES



EMILIE FERAL

PDG GROUPE ISOTEC INVEST

Zakariae nous accompagne depuis 1 an sur le LEAN. Cette méthode répond à nos attentes de management participatif, de réduction des sources de gaspillages, de prise de décision individuelle ou collective. Remettre l'Humain au centre :-) ! chacun responsable de son rôle dans l'entreprise.

ALEXANDRE PRUDON

DAF - DX Groupe

Accompagné dans une démarche de Lean Construction, Khadija a su cerné rapidement nos process et axes d'améliorations grâce à ses qualités d'écoute et d'analyse. Force de propositions et de solutions concrètes, nous avons pu instantanément mettre en place de nouveaux outils collaboratifs pour une meilleure gestion opérationnelle dans les bureaux et sur nos chantiers. Je recommande vivement son travail.



Politique handicap :

Sigma Performance mobilise ses collaborateurs, et ses outils pour adapter les moyens de la formation et ainsi accueillir, accompagner ou former les publics en situation de handicap. Merci de nous contacter directement afin d'étudier ensemble les possibilités de suivre la formation.

Tel : 06 98 26 73 28 | contact@sigmaperformance.eu